

Competition Partner Group und i42 gründen Joint Venture für IT-Lösungen im Bereich Marketing und Vertrieb

Die KAMA Consulting GmbH mit Sitz in Frankfurt am Main ist die gemeinsame Vertriebsorganisation der Verkaufsförderungs- und Promotionagentur Competition Partner Group GmbH, ebenfalls Frankfurt am Main, sowie des Mannheimer Softwarehaus i42 Informationsmanagement GmbH. Geschäftsführer des Joint Ventures sind Eckhard von Kuczkowski, Geschäftsführender Gesellschafter der Competition Partner Group, sowie Andreas Bohn, Geschäftsführender Gesellschafter von i42. KAMA Consulting vereint die langjährige Erfahrung von Competition Partner im Bereich des operativen Field Marketings mit dem Know-how der Software-Spezialisten von i42 bei der Programmierung modernster Datenbanken.

Unter dem Produktnamen ITMS (Interactive Tools for Marketing & Sales) vertreibt KAMA Consulting zukünftig die gemeinsam entwickelten web-basierenden IT-Lösungen zur Datenerhebung, -verarbeitung und -analyse. ITMS ist ein System zur zentralen Erfassung von Besuchsberichten und zur Steuerung einer Field Marketing Organisation. Zu der online-gestützten IT-Lösung gehören die Komponenten Kunden- und Mitarbeiterverwaltung ebenso wie deren Zuordnung zu Vertriebsgebieten, Terminplanung, Erfassung von Daten aller Art und ein vielfältiges Auswertungsmodul. Zur Agenturlösung erweitert, bietet ITMS neben einem Agentenportal und einer Agentenverwaltung, eine Tourenplanung, die Verwaltung von Einsatzberichten sowie Kundenportale.